

Connecta AB (publ)

Bokslutskommuniké

Januari - december 2007

Connectas bästa år hittills – vinst och föreslagen utdelning ökar med 70 %

- Totala intäkterna för fjärde kvartalet uppgick till 199,0 MSEK (165,0). Intäkterna för helåret ökade med 31 % och uppgick till 721,8 MSEK (550,6). Omsättningstillväxten exklusive underkonsulter uppgick under fjärde kvartalet till 39 % jämfört med samma period 2006. Andelen underkonsulter har fortsatt att minska under fjärde kvartalet 2007 jämfört med samma period 2006.
- Rörelseresultatet för fjärde kvartalet uppgick till 29,3 MSEK (20,2) vilket innebär en ökning av resultatet med 45 % och ger en rörelsemarginal på 14,7 % (12,2). Rörelseresultatet för helåret uppgick till 96,4 MSEK (57,6) vilket ger en rörelsemarginal på 13,4% (10,5) och innebär en ökning av resultatet med 67 %. Rörelsemarginalen rensad för underkonsulter och engångskostnader uppgick under fjärde kvartalet till 15,5 % (14,8). Motsvarande marginal för helåret uppgick till 14,9 % (13,0).
- Resultat efter skatt för fjärde kvartalet uppgick till 20,3 MSEK (14,2). Motsvarande resultat för helåret uppgick till 68,4 MSEK (40,3).
- Resultat per aktie uppgick för fjärde kvartalet till 1,95 SEK (1,37) och för helåret till 6,59 SEK (3,88) vilket innebär en ökning med 70 %. Styrelse föreslår årsstämman utdelning om 6,59 SEK per aktie (3,88).
- Under perioden januari - december började 177 (151) nya medarbetare på Connecta. Det totala antalet anställda uppgick vid årets slut till 526 (440). All tillväxt har skett organiskt.
- Under året har Connecta slutfört två av företagets största projekt genom tiderna; SAP-implementeringarna hos Fora och Collectum.
- Den 7 februari tillträdde Per Appelgren som ny vice VD för Connecta. Per har arbetat på Connecta sedan 2001 och har under den tiden varit bolagets försäljningschef och suttit i bolagets ledningsgrupp.

Denna information är sådan som Connecta AB skall offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 7 februari 2008 kl 13.00.



För ytterligare information:

Johan Wieslander, styrelseordförande, tel 08-635 88 46, johan.wieslander@connecta.se
Per Agellii, VD, tel 08-635 84 33, per.agellii@connecta.se
Sofia Ericsson Holm, CFO, tel 08-635 87 94, sofia.ericsson.holm@connecta.se

Besök även vårt pressrum på nätet: www.connecta.se

Connecta AB (publ) org nr 556610-5705

Connecta är ett management- och IT-konsultbolag som hjälper företag och organisationer att öka sin konkurrenskraft och uppnå önskade resultat genom att kombinera djup IT-kompetens med brett affärskunnande. Connecta är Microsoft Gold Certified Partner. Connectas fem största kunder är Collectum, Ericsson, Fora, ICA och Sony Ericsson. Aktien handlas på Nordiska börsens small-cap-lista (ticker CNTA).

Connecta AB, Box 3216, SE-103 64 Stockholm, Besöksadress: Mäster Samuelsgatan 60, Tel +46 8 635 80 00

Connecta är ett management- och IT-konsultbolag som hjälper företag och organisationer att öka sin konkurrenskraft och uppnå önskade resultat genom att kombinera djup IT-kompetens med brett affärskunnande. Connecta konkurrerar med såväl de större internationella aktörerna som de mindre lokala aktörerna.

Det primära finansiella målet för Connecta är att leverera god lönsamhet. Connecta har som mål att över en konjunkturcykel uppnå en rörelsemarginal på 10-15 procent exklusive underkonsulter.

VD Per Agélii kommenterar kvartalet

Connectas fjärde kvartal var ett starkt avslut på ett starkt år. Efter det goda finansiella resultatet, som allas vårt arbete bidrar till, känns det extra bra att kunna öka föreslagen utdelning med 70 procent. Det gör också att det blir möjligt att förstärka Resultatandelsstiftelsen till medarbetarna. Jag känner också stolthet över den intensitet med vilken Connecta utvecklas. Under kvartalet började vår Öresundssatsning att leverera vinst på månadsbasis, bara ett drygt år efter starten. Det är en stark insats som ligger bakom den prestationen. Vi avslutade också framgångsrikt våra åtaganden på Collectum och Fora, vilka båda följts upp av fortsatt spännande uppdrag.

Under kvartalet har vi sjösat ett nytt delägt partnerbolag, IT-infrastrukturkonsulten Techta. Det nya bolaget ägs av Connecta till 40 procent och stärker vårt totala erbjudande genom att bidra med professionella infrastrukturtekniker när de behoven uppstår hos våra kunder.

Slutligen vill jag lyfta fram vårt arbete med att erbjuda kvinnor i IT-branschen en mötesplats. I oktober bjöd vi för andra gången in till en inspirationskväll som på två dagar lockade 300 deltagare. Vi kommer givetvis att fortsätta med detta arbete.

Marknad och kunder

Stark efterfrågan från strategiska samarbetspartners och kunder

Under hela 2007 var Connectas marknad fortsatt stark. Bolaget stärkte sin position, vilket till stor del berodde på ett ökat förtroende från nyckelkunderna. Connecta har i flera fall lett både planering och genomförande av större förändringar i kundernas affärsverksamhet.

Connecta har fortsatt att utveckla erbjudanden inom Supply Chain Management, Customer Relationship Management, Change Management och IT Value under 2007. Detta har resulterat i såväl fördjupade som nya kundrelationer.

Connectas kundstrategi innebär att organisationen fokuserar på ett antal nära kundrelationer med många och omfattande projekt. Sammantaget har utvecklingen under 2007 inneburit ett tydligt besked om att bolaget har arbetat effektivt med strategin att öka kundnärheten.

Under 2007 har Connecta fått utökat förtroende även hos bolagets nyare kunder. Möjligheterna att ytterligare växa åtagandena hos dessa kunder har begränsats av resursbrist snarare än möjligheten att få uppdrag. Några exempel på tillväxtområden är bank- och energisektorerna.

Allt fler av Connectas kunder inser utmaningen i att finna de kompetenser som krävs för att framgångsrikt driva förändringar i affärsverksamheten. Detta har medfört ett ökat samarbete mellan Connecta och kunderna, men

Connectas strategiska
samarbetspartners är IBM,
Microsoft och SAP

också en ökad acceptans för större variation i Connectas prissättning, vilket har lett till en positiv pristrend. Priserna stiger dock fortfarande i något lägre takt än förväntat, trots en fortsatt stark efterfrågan på management- och IT-konsulttjänster.

Under året har Connecta slutfört två av företagets största projekt genom tiderna; SAP-implementeringarna hos Fora och Collectum. Att Connecta har lyckats leverera dessa komplexa och utmanande projekt har ytterligare stärkt förtroendet för Connectas förmåga att genomföra svåra förändringsprojekt. Connecta har också framgångsrikt drivit stora förändringsprojekt inom affärsutveckling och strategi för flera av bolagets stora kunder.

I nära samarbete med Microsoft har Connecta levererat ett person- och organisationsprojekt till Apoteket som syftar till att hantera Apotekets organisation och styrning. Cision är en ny kund inom Microsoft-satsningen, där Connecta har levererat ett affärskritiskt produktionssystem som kräver stort tekniskt kunnande.

Connecta har under 2007 ytterligare stärkt sin position inom telekomsektorn, bl a med projekt inom affärssystem, Supply Chain Management, IT Value och strategi. Connecta bistår de största telekomaktörerna med att styra och leda förändringsprojekt inom såväl verksamhet som IT.

Connecta har under året arbetat intensivt med att stärka samarbetet med strategiska partnerskap. Inom SAP-området har samarbete skett inom ett flertal större projektåtaganden. Ett av Connectas nystartade kompetensområden har stärkt samarbetet med Microsoft ytterligare, och Connecta har under året tagit positionen som en av de ledande aktörerna inom Microsoftområdet. Under året har Connecta även initierat ett nära samarbete med IBM och detta har lett till såväl nya uppdrag som nära samarbete i leveransprojekt.

Connectas kunder är ledande aktörer inom detaljhandel, bank och försäkring, service- samt telekomsektorn i Sverige. Connectas fem största kunder har under 2007 varit Collectum, Ericsson, Fora, ICA och Sony Ericsson.

Utifrån nuvarande fortsatt starka marknadsläge ser Connecta med tillförsikt på utvecklingen under 2008.

Intäkter och resultatutveckling

Intäkter

Omsättningstillväxten
 exklusive underkonsulter
 uppgick till 40 procent

Ett större underkonsultavtal med en av Connectas leverantörer avslutades i juni 2007 vilket meddelades i halvårsrapporten. Detta har inneburit att andelen underkonsulter av den totala omsättningen har minskat under andra halvåret 2007 jämfört med samma period 2006. Omsättningstillväxten exklusive underkonsulter uppgick under fjärde kvartalet 2007 till 39 procent och under helåret till 40 procent jämfört med samma period 2006. Andelen underkonsulter förväntas fortsätta minska i enlighet med Connectas ambition.

De totala intäkterna för fjärde kvartalet 2007 uppgick till 199,0 miljoner kronor (165,0), en ökning med 21 procent jämfört med fjärde kvartalet 2006. Under perioden januari - december 2007 uppgick intäkterna till 721,8 miljoner kronor (550,6), en ökning med 31 procent. Denna ökning beror framförallt på en ökning av antalet konsulter och något högre timpriser under året. Debiteringsgraden ligger stabilt kvar på en hög nivå, 84,5 procent för helåret 2007.

Genomsnittlig omsättning per konsult i tjänst, rullande tolv månader, uppgick vid utgången av 2007 till 1 568 tusen kronor (1 525), en ökning med tre procent jämfört med 2006. Denna förbättring är ett resultat av något högre snittpriser och en gynnsam projektmix samtidigt som en hög debiteringsgrad har bibehållits.

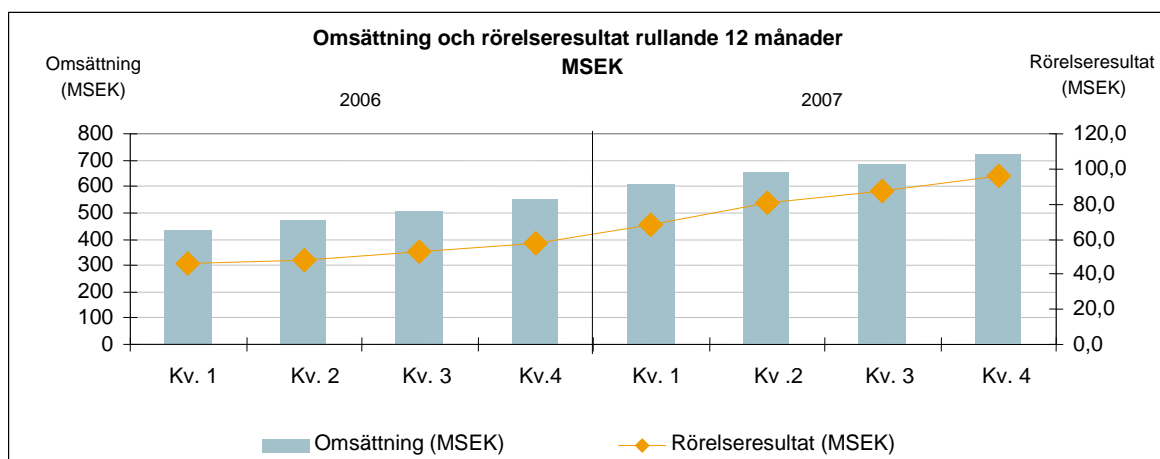
Resultat

Resultatökning med
 67 procent

Rörelseresultatet uppgick under fjärde kvartalet 2007 till 29,3 miljoner kronor (20,2), en ökning med 45 procent. Motsvarande resultat för helåret uppgick till 96,4 miljoner kronor (57,6) vilket innebär en ökning med 67 procent.

	2007				2006				2007	2006
	kv. 4	kv. 3	kv. 2	kv. 1	kv. 4	kv. 3	kv. 2	kv. 1	helår	helår
Rörelseresultat, MSEK	29,3	19,8	24,2	23,1	20,2	12,7	12,4	12,3	96,4	57,6

Den fortsatt goda resultatutvecklingen som framgår av nedanstående graf beror på en kombination av något ökade timpriser, bibehållen hög debiteringsgrad och fortsatt lyckad organisk tillväxt. Resultatförbättringen har även uppnåtts genom god leveransprecision i pågående projekt samt stordriftsfördelar.



Rörelsemarginalen för fjärde kvartalet 2007 uppgick till 14,7 procent (12,2) och för helåret 2007 uppgick samma marginal till 13,4 procent (10,5). Rörelsemarginalen rensad för underkonsulter och engångskostnader¹ ger en rörelsemarginal om 15,5 procent (14,8) för fjärde kvartalet 2007 och 14,9 procent (13,0) för helåret 2007.

Koncernens finansnetto för fjärde kvartalet 2007 var 0,0 miljoner kronor (-0,2) och för helåret 2007 1,0 miljoner kronor (-0,2). Resultat före skatt för fjärde kvartalet 2007 var 29,3 miljoner kronor (20,0) och för helåret 2007 97,4 miljoner kronor (57,4). Nettoresultatet uppgick för fjärde kvartalet 2007 till 20,3 miljoner kronor (14,2). Motsvarande resultat för helåret 2007 uppgick till 68,4 miljoner kronor (40,3).

¹ Engångskostnaderna avser flytten och förlikningen med konkursförvaltningen för Edsparken/Adcore Tech-koncernen, om totalt 2,6 miljoner kronor som redovisades under första halvåret 2006.

Balansräkning

Kundfordringarna uppgick per den 31 december 2007 till 167,2 miljoner kronor, en ökning sedan förra årsskiftet med 50,7 miljoner kronor.

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter uppgick per den 31 december 2007 till 37,5 miljoner kronor, en ökning sedan förra årsskiftet med 7,4 miljoner kronor. Ökningen av kundfordringar och förutbetalda kostnader och upplupna intäkter är relaterad till den ökade omsättningen.

Soliditeten per den 31 december 2007 var 42,2 procent (41,2), en förbättring med en procentenhet. Connectas mål är att ha en soliditet på 35 procent.

Likvida medel uppgick per den 31 december 2007 till 89,7 miljoner kronor (90,8). I takt med att bolaget växer har kreditfaciliteterna utökats i motsvarande grad.

Kassaflöde

Internt effektiviseringsarbete har gett positivt resultat. Kassaflödet under fjärdekvartalet uppgick till 28 miljoner kronor

Kassaflödet från rörelsen var 88,6 miljoner kronor (50,4). Kassaflödet från rörelsen har under helåret påverkats negativt av skatteinbetalningar på 12,3 miljoner kronor (9,6). Kassaflödet från förändringen i rörelsekapitalet uppgick till -45,9 miljoner kronor (15,3), vilket har påverkats negativt av utbetalningar av årsbaserade rörliga prestationslöner samt en ökning av kundfordringarna och pågående arbete som främst är relaterade till den ökade omsättningen. Andelen rörelsekapital av totala omsättningen var samma som vid årets ingång. Kassaflödet från den löpande verksamheten var 42,7 miljoner kronor (65,7).

Under fjärde kvartalet har Connecta fortsatt sitt interna effektiviseringsarbete med processen ”från uppdrag till betalning”. Detta långsiktiga arbete har redan genererat ett positivt resultat. Det totala kassaflödet för fjärde kvartalet uppgick till 27,7 miljoner kronor (23,5).

Kassaflödet från investeringsverksamheten för helåret var -0,8 miljoner kronor (-2,3). Kassaflödet från finansieringsverksamheten för helåret uppgick till -43,0 miljoner kronor (-31,7) vilket huvudsakligen är hänförligt till utbetald utdelning om 40,3 miljoner kronor (29,0). Det totala kassaflödet för helåret 2007 var -1,1 miljoner kronor (31,7). Justerat för utdelning och normala säsongsvariationer visar Connectas kassaflöde en gradvis positiv utveckling under året.

Connectas varumärke

Connectas varumärkesarbete har utvecklats och stärkts under 2007. Förutom leveranser till de egna kunderna har även ett stort antal aktiviteter inom PR, annonsering och andra aktiviteter genomförts. Detta har lett till ökad kännedom om Connecta, vilket även tydligt har noterats i arbetet med bolagets nyförsäljning. Connecta får dessutom fler spontana förfrågningar från potentiella kunder vilket både beror på ett stärkt varumärke och en ökad kännedom om bolaget.

Medarbetare

Framgångsrik organisk
expansion med bibehållen
flexibel kostnadsstruktur

Connecta har under året framgångsrikt fortsatt expandera organiskt. Vid utgången av 2007 uppgick antalet anställda till 526 (440) varav 26 procent (28) var kvinnor. Medelantalet anställda under året 2007 uppgick till 502 (385).

Trots en hård konkurrens på medarbetarmarknaden erhåller Connecta många kvalificerade ansökningar. Under 2007 har 177 (151) nya medarbetare påbörjat sin anställning. Connecta kommer att fortsätta expandera, i första hand organiskt genom både breda och riktade satsningar, bland annat för att rekrytera fler kvinnor.

Personalomsättningen uppgick under 2007 till 18 procent (14). Detta är något högt i relation till Connectas mål för personalomsättning, 10-15 procent över en konjunkturcykel. Connectas bedömning är att personalomsättningen till stor del beror på nuvarande konjunktur där efterfrågan på kompetent arbetskraft är hög. Bolaget fortsätter att arbeta aktivt med att rekrytera och behålla medarbetare utan att förändra Connectas flexibla kostnadsstruktur. Enligt intervjuer med medarbetare som valt att sluta kan 92 procent tänka sig att arbeta på Connecta igen i framtiden.

Connecta fortsätter med traineeprogrammet Nova, och i slutet av 2007 påbörjades arbetet med det tredje programmet som startade i början av 2008. Med den tredje kullen finns sammanlagt 35 trainees inom Nova, varav ca 50 procent är kvinnor.

Connecta har ett starkt varumärke på medarbetarmarknaden. Bolaget har en utvecklad rekryterings- och introduktionsprocess som säkerställer hög kvalitet i alla led. Det i sin tur har bidragit positivt till att Connecta har fortsatt att växa under året.

Connecta fortsätter att kontinuerligt investera i kompetensutveckling med mer än 1000 internt producerade utbildningsdagar fördelade på flera unika program under 2007.

Bolaget startade en resultatandelsstiftelse i februari 2006 som bidrar till att göra Connecta till en ännu mer attraktiv arbetsplats. Stiftelsen placerar 25 procent av sina tillgångar i Connecta-aktier. För varje hundralapp som investeras i Connecta aktier har bolaget under 2007 bidragit med ytterligare 40 kronor till stiftelsen.

Connectas styrelse har beslutat att öka bidraget från 40 kronor till 52,5 kronor för varje hundralapp som medarbetarna investerar i Connecta-aktier. Den totala kostnaden för detta incitamentsprogram beror till stor del på i vilken utsträckning de anställda väljer att delta, men kostnaden uppskattas till ca 2-3 miljoner kronor. Bolagets åtagande gentemot stiftelsen görs ett år i taget.

Moderbolaget

Connectas verksamhet är samlad i moderbolaget. Informationen på sidorna 1-7 i denna bokslutskommuniké avser även moderbolaget. Skillnaden mellan koncernens resultat och moderbolagets resultat beror enbart på skillnader i redovisningsprinciper. Intäkterna för fjärde kvartalet 2007 uppgick till 199,0 miljoner kronor (165,0) och under helåret 2007 uppgick intäkterna till 721,8 miljoner kronor (550,6). Resultat efter finansiella poster var för fjärde kvartalet 2007 28,0 miljoner kronor (18,7). Motsvarande resultat för helåret 2007 uppgick till 92,0 miljoner kronor (50,7).

Moderbolagets egna kapital uppgick per den 31 december 2007 till 116,2 miljoner kronor (93,5) varav fritt eget kapital var 89,3 miljoner kronor (66,6). Investeringarna i inventarier under året uppgick till 0,8 miljoner kronor (2,3). Likvida medel uppgick per den 31 december 2007 till 89,6 miljoner kronor (90,7).

Väsentliga händelser under kvartalet

Connecta startar nytt delägt partnerbolag inom IT-infrastruktur

Connecta har tillsammans med Deseven Capital startat det nya delägda partnerbolaget Techta AB². Bolaget erbjuder konsulttjänster inom IT-infrastruktur och ägs av Connecta till 40 procent och av Deseven till 60 procent. VD är Anita Eriksson Pallinder.

Techta är ett konsultbolag som hjälper företag och organisationer att öka nyttan av sina IT-investeringar genom att erbjuda djup specialistkompetens och resursförstärkning inom teknik och infrastruktur. Bolagets verksamhet utgår från längre uppdrag där konsulterna förstärker uppdragsgivarens organisation.

Kapitalbehovet för det nya bolaget bedöms uppgå till totalt 3 miljoner kronor. Connectas investering står i relation till ägarandelen och uppgår därmed till 1,2 miljoner kronor. Techtas finansiella påverkan på Connecta under 2007 är mycket begränsad.

Strategisk översyn

Under fjärde kvartalet har en översyn skett av fundamenten för Connectas framgång och strategi. Översynen har gjorts av bolagets ledning och fastställts av styrelsen. Under arbetet har konstaterats att de senaste fem årens framgångar är hänförliga till ett antal centrala faktorer:

- Connecta är en renodlad, kvalificerad, problemlösande konsultverksamhet med ett högt förädlingsvärde inom management och IT
- Expansion sker genom organisk tillväxt
- Verksamheten utgår från en kund- och partnerstrategi som bygger på närhet och långa samarbeten
- Verksamheten är starkt värderingsstyrd; ett företag, en affärsmodell och en kultur som gör skillnad för medarbetare och kunder
- Verksamheten har en flexibel kostnadsstruktur som är utformad för att klara perioder av sämre marknadsutveckling och kan dra nytta av konjunkturuppgångar – och som dessutom attraherar rätt medarbetare
- Connecta har en ledningsgrupp och nyckelmedarbetare som har ett ägarengagemang i Connecta

² I pressmeddelandet 2007-11-23 benämndes företaget Techtacon AB. Sedan dess har Bolagsverket godkänt namnet Techta AB, varför detta används istället.

Bedömningen är att dessa faktorer även fortsatt är av stor betydelse för Connectas framgång de närmaste åren. Med detta följer att Connecta skall sträva efter att höja förädlingsvärdet, samt fortsätta utvecklas som ett renodlat bolag. Dessutom följer att Connecta fortsätter att utvecklas genom en sund, idé- och kunddriven tillväxt som liksom tidigare utgår från kundernas behov.

Connectas utveckling av nya verksamhetsidéer är en del av bolagets kunddrivna tillväxt. I de fall de bidrar till att bygga ett renodlat och kvalificerat konsulterbjudande inom High-End management och IT kan det utvecklas inom ramen för Connectas organisation (intern affärsutveckling). Uppslag som kompletterar Connectas erbjudande eller på annat sätt stödjer Connectas affär, men som faller utanför kärnverksamheten, kan bedömas lämpliga att utvecklas med Connectas stöd men utanför bolagets egen verksamhet (extern affärsutveckling). Tidigare exempel på detta är de delägda partnerbolagen Qube och Techta.

Väsentliga händelser efter årets utgång

Per Appelgren ny vice VD på Connecta

Från och med den 7 februari tillträder Per Appelgren som ny vice VD för Connecta. Per har arbetat på Connecta sedan 2001 och har under den tiden varit bolagets försäljningschef och suttit i bolagets ledningsgrupp. Som vice VD tar Per ett övergripande ansvar för bolagets interna affärsutveckling och ska i den rollen arbeta för att höja bolagets förmåga att utveckla nya kompetenser och erbjudanden som kan stödja kunderna i deras förändringsprocesser. Per har bland annat en bakgrund som kundansvarig på Cisco och som konsultchef på CSC.

Petter Lundgren avgår därmed som Connectas vice VD, en roll han haft sedan 2002. Petter arbetar dock vidare på Connecta med befintliga och nya projekt inom bolagets externa affärsutveckling. Petter ska säkerställa att nya satsningar, hittills Techta och Qube, blir framgångsrika.

”Petter har betytt oerhört mycket för Connectas utveckling och framgång. Därför sätter jag stort värde i att han fortsätter att utveckla verksamheten även framöver. Att Per Appelgren tar över rollen som vice VD är en naturlig utveckling både för Connecta och för Per. Han är mycket affärsmässig och har varit en starkt bidragande kraft till att Connecta blivit vad det är idag och att vi har den starka position vi har hos våra kunder”, säger Per Agélii, VD på Connecta.

Connectas åtagande på Fora avslutat

Det omfattande projektåtagande som Connecta drivit på Fora under tre år driftsattes i dess avslutande två etapper under sista kvartalet 2007. Connecta erhöll slutligt leveransgodkännande av Fora i slutet av januari, vilket har resulterat i fortsatt förtroende i olika spännande uppdrag.

Tvister

I årsredovisningen för 2006, not 19, redovisades statusen för en pågående tvångsinlösenprocess. Under året har det inte inträffat någonting som ger

anledning att ändra de bedömningar som tidigare gjorts i detta avseende.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Connecta är exponerad för väsentliga affärsrisker genom minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheten att attrahera och behålla kompetenta medarbetare, risker i samband med åtagandeprojekt samt ränte-, kredit-, likviditets- och valutarisker.

Sannolikheten för kraftigt minskad efterfrågan på konsulttjänster under första kvartalet 2008 bedöms som låg. Connecta har en väl utvecklad rekryterings- och introduktionsprocess som säkerställer hög kvalitet i alla led, och bedömningen är att Connecta kommer att kunna öka antalet medarbetare framöver.

Under året har andelen åtagandeprojekt fortsatt att vara hög. Dessa åtaganden ställer höga krav på kvalificerad projektledning från Connecta, men innebär också att bolaget har längre planeringshorisont eftersom man kan räkna med vissa givna intäkter. Bolaget tillämpar successiv vinstavräkning på åtagandeprojekt som är av fastpriskaraktär och gör kontinuerligt reserveringar för eventuella risker och avvikelser i dessa.

Eftersom Connectas kunder huvudsakligen består av större svenska och internationella företag med god finansiell ställning bedöms kreditrisken som låg. Hantering av ränte-, likviditets- och valutarisker regleras i Connectas finanspolicy och riskerna bedöms som låga.

För vidare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till årsredovisningen.

Redovisningsprinciper

Connecta upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernen tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Från och med 1 januari 2007 tillämpar Connecta IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar och klassificering samt Tillägg till IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Detta innebär utökade upplysningskrav avseende finansiella instrument samt upplysning om kapitalförvaltning. Utöver dessa har även fyra tolkningsuttalanden från IFRIC trätt i kraft vilka tillämpas från 1 januari 2007, IFRIC 7, 8, 9 och 10. De nya standarderna och tolkningarna har inte fått någon effekt på Connectas resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalys och egna kapital.

Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Att upprätta finansiella rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver att

styrelsen och ledningen gör redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Styrelsens arbete under året

Vid ordinarie årsstämman 2007 beslutades om utdelning med 3,88 kronor per aktie. Vidare valdes en styrelse bestående av Johan Wieslander (ordf.), Börje Fors, Lars Grönberg, Gunnel Linnertz och Göran Westling.

Stämman 2007 beslutade att styrelsearvode skall utgå med ett belopp om 750 000 kronor för tiden intill slutet av nästa årsstämma, varav 250 000 kronor till styrelsens ordförande och 125 000 kronor vardera till övriga styrelseledamöter. Till revisorerna beslutades arvode utgå enligt godkänd räkning.

Styrelsen för Connecta AB har under 2007 hållit 12 styrelsemöten.

Ägarstruktur och kursutveckling

Antalet aktier i Connecta AB uppgick den 31 december 2007 till 10 387 355. Aktierna handlas på Nordiska Börsens Small Cap-lista. Senaste betalkurs den 6 februari 2008 var 73,50 kronor.

Antalet aktieägare i Connecta AB uppgick den 31 december 2007 till 2 306 st (2 678 st).

Utdelning

I likhet med de två föregående åren föreslår styrelsen ordinarie årsstämma en utdelning av 100 procent av årets resultat i koncernen, vilket motsvarar 6,59 kronor per aktie, totalt 68,4 miljoner kronor.

Årsstämma

Connecta håller årsstämma den 18 mars 2008 i bolagets lokaler på Mäster Samuelsgatan 60 i Stockholm. Årsredovisningen kommer att finnas tillgänglig på Connectas webbsida från och med den 4 mars 2008.

Valberedning för Connecta AB inför årsstämma 2008

I enlighet med beslut på Connectas årsstämma den 26 april 2007 har en valberedning konstituerats med uppgift att arbeta fram förslag till val av styrelse och arvoden, att föreläggas den ordinarie årsstämman 2008. I valberedningen ingår styrelseordförande Johan Wieslander som är sammankallande, Sten Wranne – Tiktaal Holding AB, Erik Sjöström – Skandia Liv och Peter Werleus – H & Q Private Banking, som representerar bolagets större aktieägare baserat på de senast kända röstetalen.

Kommande finansiella rapporter

18 mars 2008: Årsstämma 2008

23 april 2008: Delårsrapport januari – mars 2008

14 augusti 2008: Delårsrapport januari – juni 2008

23 oktober 2008: Delårsrapport januari – september 2008

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att denna rapport ger en rättvisande översikt av moderföretaget och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm den 7 februari 2008

Johan Wieslander – Styrelseordförande Gunnel Linnertz Göran Westling

Börje Fors Lars Grönberg Per Agélii – Verkställande direktör

Connecta AB

Styrelsen

Granskningsberättelse

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av bifogad bokslutskommuniké (delårsrapport) för Connecta AB (publ) per den 31 december 2007 och till den hörande rapporter över resultat och balansräkning, förändring i eget kapital och förändring i kassaflödet under den tolv månadersperiod som slutade per detta datum samt en sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper och andra tilläggsupplysningar. Det är verkställande direktören och styrelsen som har ansvaret för att rättvisande upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning SÖG 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor.

En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att

utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt Revisionsstandard i Sverige RS och god revisionsred i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, är upprättad på koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 7 februari 2008

Deloitte AB

Svante Forsberg

Auktoriserad revisor

Koncernens resultaträkningar i sammandrag

MSEK	2007 12 mån jan-dec	2006 12 mån jan-dec	2007 3 mån okt-dec	2006 3 mån okt-dec
Rörelsens intäkter				
Intäkter	721,8	550,6	199,0	165,0
Summa intäkter	721,8	550,6	199,0	165,0
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-39,7	-52,9	-9,3	-9,9
Personalkostnader	-519,8	-360,3	-152,8	-109,4
Kostnader för underkonsulter	-62,5	-77,2	-6,8	-24,8
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-3,4	-2,6	-0,8	-0,7
Summa rörelsens kostnader	-625,4	-493,0	-169,7	-144,8
Rörelseresultat	96,4	57,6	29,3	20,2
Ränteintäkter	2,4	1,0	0,7	0,4
Räntekostnader	-1,1	-0,9	-0,6	-0,5
Övriga finansiella poster	-0,3	-0,3	-0,1	-0,1
Resultat efter finansiella poster	97,4	57,4	29,3	20,0
Skatt	-29,0	-17,1	-9,0	-5,8
PERIODENS RESULTAT	68,4	40,3	20,3	14,2
Hänförligt till:				
Innehavare av andelar i moderföretag	68,4	40,3	20,3	14,2
Minoritetsintresse	-	-	-	-
Resultat per aktie (före och efter utspädning), SEK	6,59	3,88	1,95	1,37

Kvartal i sammandrag

Nyckeltal (MSEK)	2007 kv. 4	kv. 3	kv. 2	kv. 1	2006 kv. 4	kv. 3	kv. 2	kv. 1
Intäkter	199,0	152,3	185,3	185,2	165,0	120,1	136,1	129,4
Rörelseresultat	29,3	19,8	24,2	23,1	20,2	12,7	12,4	12,3
Resultat efter finansiella poster	29,3	20,2	24,5	23,4	20,0	12,8	12,5	12,1
Omsättning per konsult i tjänst rullande 12 månader (KSEK)	1 568	1 536	1 553	1 546	1 525	1 507	1 494	1 477
Antal konsulter, medeltal	470	450	437	404	366	337	326	303
Debiteringsgrad %	83	82	89	84	85	84	86	78

Koncernens balansräkningar i sammandrag

MSEK	2007-12-31	2006-12-31
Anläggningstillgångar		
Goodwill	46,6	46,6
Övriga immateriella tillgångar	0,8	0,7
Inventarier	14,3	11,7
Övriga långfristiga fordringar	0,6	0,6
Uppskjuten skattefordran	0,6	0,9
Summa anläggningstillgångar	62,9	60,5
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	167,2	116,5
Övriga fordringar	0,6	0,4
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	37,5	30,1
Likvida medel	89,7	90,8
Summa omsättningstillgångar	295,0	237,8
SUMMA TILLGÅNGAR	357,9	298,3
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	151,1	123,0
Långfristiga skulder	9,1	7,4
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	14,2	26,6
Skatteskulder	18,8	18,5
Övriga skulder	29,2	23,0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	135,5	99,8
Summa kortfristiga skulder	197,7	167,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	357,9	298,3
Skulder	206,8	175,3
varav räntebärande	9,1	7,4
varav ej räntebärande	197,7	167,9

Förändring i koncernens eget kapital

Koncernen	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel	Totalt eget kapital hänförligt till moderföretags ägare	Totalt eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2006	5,2	61,7	44,8	111,7	111,7
Utbetald utdelning	-	-	-29,0	-29,0	-29,0
Periodens resultat	-	-	40,3	40,3	40,3
Utgående balans per 31 december 2006	5,2	61,7	56,1	123,0	123,0
Ingående balans 1 januari 2007	5,2	61,7	56,1	123,0	123,0
Utbetald utdelning	-	-	-40,3	-40,3	-40,3
Periodens resultat	-	-	68,4	68,4	68,4
Utgående balans per 31 december 2007	5,2	61,7	84,2	151,1	151,1

Kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	2007 jan-dec	2006 jan-dec	2007 okt-dec	2006 okt-dec
Kassaflöde från rörelsen	88,6	50,4	30,2	20,1
Förändring i rörelsekapital	-45,9	15,3	-1,7	4,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	42,7	65,7	28,5	24,2
Förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-0,8	-2,3	-0,1	-0,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-0,8	-2,3	-0,1	-0,5
Förändringar i långfristiga fordringar	-	-0,6	-	-
Förändringar i leasingskulden	-2,7	-2,1	-0,7	-0,2
Utbetald utdelning	-40,3	-29,0	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-43,0	-31,7	-0,7	-0,2
Periodens kassaflöde	-1,1	31,7	27,7	23,5
Likvida medel vid periodens början	90,8	59,1	62,0	67,3
Likvida medel vid periodens slut	89,7	90,8	89,7	90,8

Nyckeltal

	2007 12 mån jan-dec	2006 12 mån jan-dec	2007 3 mån okt-dec	2006 3 mån okt-dec
Rörelsemarginal %	13,4	10,5	14,7	12,2
Rörelsemarginal %*	14,9	13,0	15,5	14,8
Vinstmarginal %	9,5	7,3	10,2	8,6
Avkastning på eget kapital %	45,2	35,8	14,4	12,3
Netto skuld/finansiella tillgångar (MSEK)	80,6	83,4	80,6	83,4
Soliditet %	42,2	41,2	42,2	41,2
Eget kapital per aktie (SEK)	14,55	11,84	14,55	11,84
Eget kapital per aktie vid full utspädning (SEK)	14,55	11,84	14,55	11,84
Resultat per aktie (före och efter utspädning), SEK	6,59	3,88	1,95	1,37
Föreslagen utdelning per aktie, SEK	6,59	3,88	-	-
Antal aktier vid periodens slut	10 387 355	10 387 355	10 387 355	10 387 355
Antal aktier vid full utspädning	10 387 355	10 387 355	10 387 355	10 387 355
Genomsnittligt antal aktier	10 387 355	10 387 355	10 387 355	10 387 355
Genomsnittligt antal aktier vid full utspädning	10 387 355	10 387 355	10 387 355	10 387 355
Antal medarbetare vid periodens utgång	526	440	526	440
Antal medarbetare i tjänst vid periodens utgång	494	405	494	405
Antal medarbetare i tjänst, genomsnitt	466	354	502	392
Omsättning per medarbetare i tjänst 12 månader (KSEK)	1 377	1 305	1 377	1 305
Omsättning per konsult i tjänst 12 månader (KSEK)	1 568	1 525	1 568	1 525
Debiteringsgrad %	84,5	83,4	82,8	85,1

* Rörelsemarginalen rensad för underkonsulter och i förekommande fall engångskostnader. Engångskostnaderna avser flytten och förlikningen med konkursförvaltningen för Edsparken/Adcore Tech-koncernen, om totalt 2,6 miljoner kronor som redovisades under första halvåret 2006.

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

	2007 12 mån jan-dec	2006 12 mån jan-dec	2007 3 mån okt-dec	2006 3 mån okt-dec
MSEK				
Rörelsens intäkter	721,8	550,6	199,0	165,0
Rörelsens kostnader	-625,3	-492,7	-169,8	-144,7
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-6,1	-7,3	-1,4	-1,5
Rörelseresultat	90,4	50,6	27,8	18,8
Finansnetto	1,6	0,1	0,2	0,1
Resultat efter finansiella poster	92,0	50,7	28,0	18,7
Skatt	-29,0	-17,2	-9,0	-5,9
PERIODENS RESULTAT	63,0	33,5	19,0	12,8

Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

MSEK	2007-12-31	2006-12-31
Anläggningstillgångar	15,7	21,3
Omsättningstillgångar	294,8	237,7
SUMMA TILLGÅNGAR	310,5	259,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	116,2	93,5
Kortfristiga skulder	194,3	165,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	310,5	259,0
Skulder	194,3	165,5
varav räntebärande	0,0	0,0
varav ej räntebärande	194,3	165,5

Definitioner

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av rörelsens intäkter.

Vinstmarginal

Periodens resultat i procent av rörelsens intäkter.

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Eget kapital per aktie

Eget kapital dividerat med antal aktier vid perioden slut.

Eget kapital per aktie vid full utspädning

Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal aktier justerat för eventuell utspädningseffekt.

Antal medarbetare i tjänst, genomsnitt

Genomsnitt av antal medarbetare i tjänst under året.

Omsättning per medarbetare i tjänst

Omsättning exklusive underkonsulter dividerat med genomsnittligt antal medarbetare i tjänst.

Omsättning per konsult i tjänst

Omsättning exklusive underkonsulter dividerat med genomsnittligt antal konsulter i tjänst.

Debiteringsgrad

Debiterad tid dividerat med normalarbetstid (aktiva konsulter) minskat med uttagen semester.

Personalomsättning

Antal personer som har slutat exklusive av bolaget initierade avgångar i förhållande till genomsnittligt antal medarbetare under året.